



INPROPAK

High Performance Adhesives

Die INPROPAK GmbH entwickelt und produziert als mittelständisches Familienunternehmen wasserbasierende Klebstoffe für die papier- und holzverarbeitende Industrie seiner international tätigen Kunden und Partnern.

Zur Unterstützung und zum Ausbau unseres jungen Teams suchen wir:

Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertrieb

Aufgabenbeschreibung:

Nach einer gezielten und umfangreichen Einarbeitung werden Sie schnell Verantwortung übernehmen. Sie bekommen Umsatz- und Vertriebsverantwortung, akquirieren Neukunden und pflegen die bestehenden Geschäftsbeziehungen zu unseren Kunden in ganz Europa. Sie sind erster Ansprechpartner Ihrer Kunden, weshalb Ihre fachliche Qualifikation, Ihr technisches Knowhow und Ihr Verhandlungsgeschick bei der Unterstützung und Beratung, sowie der Analyse der Bedürfnisse Ihrer Kunden und der Erarbeitung praktikabler Lösungen von besonderer Bedeutung sein. Sie entwickeln und erstellen regelmäßig aussagekräftige Markt- und Wettbewerbsanalysen und erarbeiten darauf basierend strategische Entscheidungen und Ausrichtungen Ihrer Vertriebsaktivitäten.

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle Aufgabe auf hohem Niveau mit viel Gestaltungsspielraum bei einem sich permanent ändernden und weiter entwickelnden Markt. Ein leistungsorientiertes, verantwortungsvolles Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Offene Arbeitsatmosphäre, geprägt vom Willen zum Erfolg, sowie vom Unternehmer- und Ideenreichtum eines jeden Einzelnen.

Anforderungsprofil:

Sie verfügen über ein ingenieurwissenschaftliches Studium, eine Techniker Ausbildung oder vergleichbare Fähigkeiten, die Sie für diese Herausforderung qualifizieren? Außerdem haben Sie Vertriebserfahrung in der Klebstoff-, Lack- oder chemischen Industrie? Sie bringen verkäuferisches Geschick und ausgeprägte Reisebereitschaft mit? Zudem sind Sie kommunikationsstark und sprechen verhandlungssicher Deutsch und Englisch? Und reizt es Sie, sich einer Herausforderung zu stellen, wie sie in unserer Branche nur selten geboten wird? Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen!

Für diese Position suchen wir eine loyale, verantwortungsvolle, eigenverantwortliche und kreative Persönlichkeit, die Spaß an der Arbeit hat und Spaß daran, zukunftsweisende Klebstoffe für unsere weltweit tätigen Kunden zu entwickeln.

Lernen Sie uns kennen

Bei INPROPAK zu arbeiten bedeutet, Kunden, Lieferanten und Märkte weiterzuentwickeln. Hier können Sie Verantwortung übernehmen. Influencer – Experte - Jemand sein, der die Welt um unsere Klebstoffe mit Weitsicht, Kompetenz und dem manchmal notwendigen Fingerspitzengefühl weiterentwickelt. Das Beste an dieser Art von Entwicklung? Sie verändert nicht nur Ihre und unsere Umgebung, sondern auch uns selbst und bereichert so unsere private und berufliche Zukunft.

Suchen Sie eine neue Herausforderung? Wollen Sie Teil unseres jungen und motivierten Teams werden? Haben Sie Lust in einem expandierenden und erfolgreichen Unternehmen tätig zu werden in dem Sie sich zu 100% einbringen können? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und in einem zukunftsorientierten Team viel bewegen wollen und können, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen

Per E-Mail an:
personal@inpropak.de

Per Post an:
**INPROPAK GmbH
Im Baumgarten 2
97795 Schondra**